



Cursos Superiores

Curso Superior de Seguros y Gestión de Riesgos



INESEM
BUSINESS SCHOOL

INESEM BUSINESS SCHOOL

Índice

Curso Superior de Seguros y Gestión de Riesgos

1. Sobre INESEM

2. Curso Superior de Seguros y Gestión de Riesgos

[Descripción](#) / [Para que te prepara](#) / [Salidas Laborales](#) / [Resumen](#) / [A quién va dirigido](#) /

[Objetivos](#)

3. Programa académico

4. Metodología de Enseñanza

5. ¿Por qué elegir INESEM?

6. Orientación

7. Financiación y Becas

SOBRE INESEM BUSINESS SCHOOL



INESEM Business School como Escuela de Negocios Online tiene por objetivo desde su nacimiento trabajar para fomentar y contribuir al desarrollo profesional y personal de sus alumnos. Promovemos ***una enseñanza multidisciplinar e integrada***, mediante la aplicación de ***metodologías innovadoras de aprendizaje*** que faciliten la interiorización de conocimientos para una aplicación práctica orientada al cumplimiento de los objetivos de nuestros itinerarios formativos.

En definitiva, en INESEM queremos ser el lugar donde te gustaría desarrollar y mejorar tu carrera profesional. ***Porque sabemos que la clave del éxito en el mercado es la "Formación Práctica" que permita superar los retos que deben de afrontar los profesionales del futuro.***



Curso Superior de Seguros y Gestión de Riesgos



DURACIÓN	250
PRECIO	460 €
MODALIDAD	Online

Entidad impartidora:



INESEM
BUSINESS SCHOOL

Programa de Becas / Financiación 100% Sin Intereses

Titulación Cursos Superiores

- Titulación Expedida y Avalada por el Instituto Europeo de Estudios Empresariales. “Enseñanza no oficial y no conducente a la obtención de un título con carácter oficial o certificado de profesionalidad.”

Resumen

El avance más importante en el sector asegurador se corresponde con la relevancia que han adquirido las empresas dedicadas a la Gerencia de Riesgos o Risk Management. Esta actividad se corresponde con la técnica de gestión empresarial tendente a garantizar la integridad del patrimonio de la organización respecto de las pérdidas que pudieren afectar a su actividad. El Curso está dirigido a aquellos profesionales o interesados en obtener una formación especializada en la gestión de seguros; el análisis de los distintos tipos de seguros, así como las teorías y medidas para la detección y mitigación de riesgos.

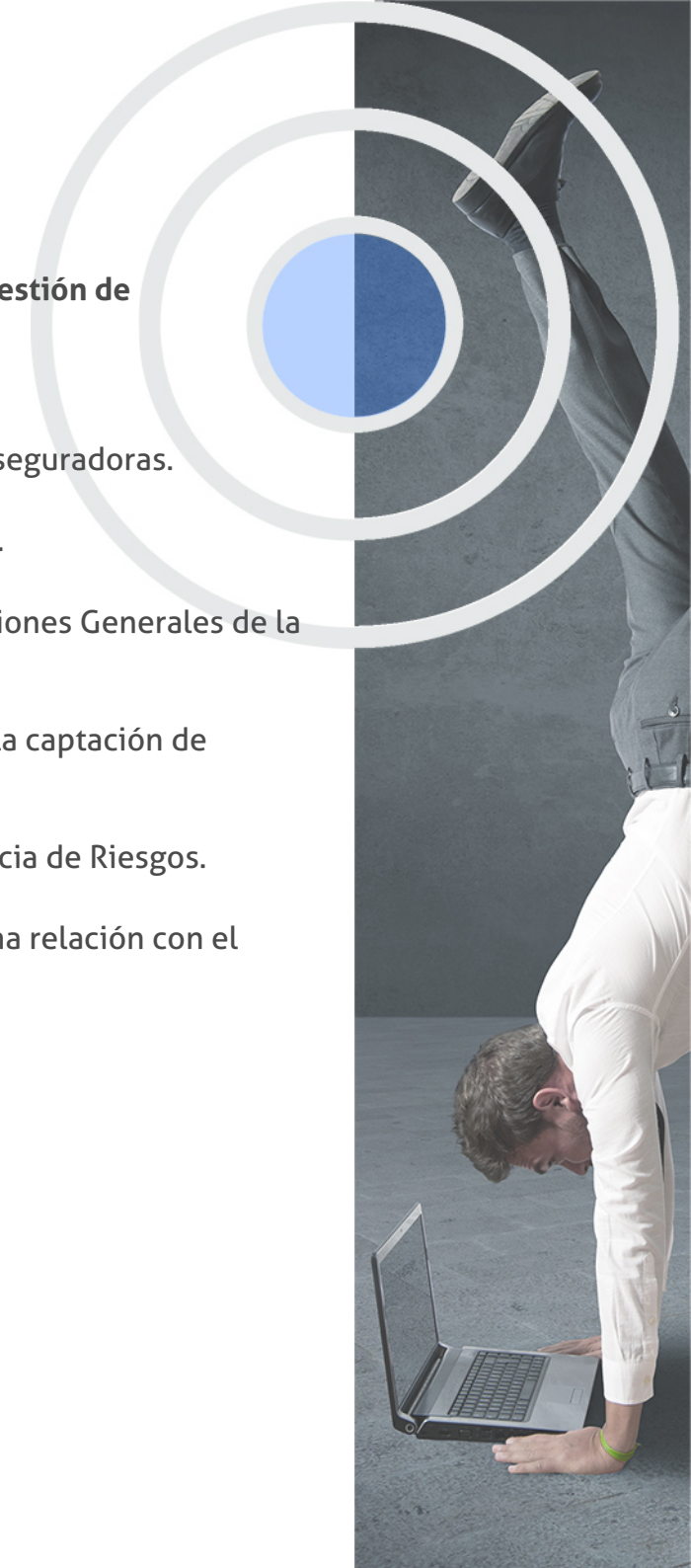
A quién va dirigido

El Curso de Seguros y Gestión de Riesgos está dirigido a tanto a los profesionales con una amplia experiencia en el sector de la correduría y mediación de seguros que deseen actualizarse al nuevo marco normativo regulador de los seguros, así como a los interesados en obtener una formación que les confiera los conocimientos y habilidades para ampliar su red de servicios.

Objetivos

Con el Cursos Superiores **Curso Superior de Seguros y Gestión de Riesgos** usted alcanzará los siguientes objetivos:

- Conocer el papel de las principales Instituciones Aseguradoras.
- Analizar cada uno de los distintos tipos de Seguros.
- Estudiar el Régimen Jurídico aplicable a las Condiciones Generales de la Contratación.
- Aprender sobre la importancia del marketing para la captación de clientes.
- Estudiar la importancia y las técnicas para la Gerencia de Riesgos.
- Analizar el auge de nuevas tecnologías y su estrecha relación con el aumento de ciberdelitos.





¿Y, después?

Para qué te prepara

El Curso de Seguros y Gestión de Riesgos garantiza a los alumnos, la adquisición de los conocimientos indispensables para el asesoramiento y tramitación de seguros, el conocimiento avanzado sobre las características intrínsecas de cada tipología, etc. Por otro lado, se incluye en el contenido un módulo orientado hacia la gerencia de riesgos y el fraude en seguros, función indispensable para cada organización empresarial.

Salidas Laborales

El Curso de Seguros y Gestión de Riesgos está dirigido hacia los alumnos licenciados o graduados en ciencias económicas o jurídicas, así como a los profesionales que prestan sus servicios en el sector seguros. Superando el Curso, podrás dedicarte a la mediación de seguros; ocupar los departamentos de gerencia de riesgos; dirigir los departamentos comerciales de entidades aseguradoras; ampliar la red de servicios de tu gestoría o asesoría legal.

¿Por qué elegir INESEM?

El alumno es el protagonista

01

Nuestro modelo de aprendizaje se adapta a las necesidades del alumno, quién decide cómo realizar el proceso de aprendizaje a través de itinerarios formativos que permiten trabajar de forma autónoma y flexible.



Innovación y Calidad

Ofrecemos un servicio de orientación profesional y programas de entrenamiento de competencias con el que ayudamos a nuestros alumnos a crear y optimizar su perfil profesional.



02

Empleabilidad y desarrollo profesional

03

Ofrecemos el contenido más actual y novedoso, respondiendo a la realidad empresarial y al entorno cambiante con una alta rigurosidad académica combinada con formación práctica.



INESEM Orienta

Ofrecemos una asistencia complementaria y personalizada que impulsa la carrera de nuestros alumnos a través de nuestro Servicio de Orientación de Carrera Profesional permitiendo la mejora de competencias profesionales mediante programas específicos.

04

Facilidades Económicas y Financieras

05

Ofrecemos a nuestros alumnos facilidades para la realización del pago de matrículas 100% sin intereses así como un sistema de Becas para facilitar el acceso a nuestra formación.



PROGRAMA ACADÉMICO

Curso Superior de Seguros y Gestión de Riesgos

Módulo 1. **General**

Módulo 2. **De seguros distintos del seguro de vida**

Módulo 3. **De seguros de vida distintos de los productos de inversión basados en seguros (no ibips)**

Módulo 4. **De productos de inversión basados en seguros (ibips)**

Módulo 5. **De empresa**

Módulo 6. **La gerencia de riesgos y el fraude en seguros**

Módulo 1. General

- 1. Estructura general del sistema financiero
- 2. Las Instituciones del sector asegurador
- 3. Consorcio de Compensación de Seguros. Principales funciones
- 4. Normativa aplicable en materia de condiciones generales de la contratación
- 5. Normativa aplicable en materia de contrato de seguro y de reaseguro
- 6. Normativa aplicable en materia de distribución de productos de seguro
- 7. Normativa sobre mecanismos de protección de los consumidores y usuarios de servicios de seguros y financieros
- 8. Normativa general sobre protección de datos de carácter personal
- 9. Normativa general sobre blanqueo de capitales
- 10. Gestión de siniestros
- 11. Normas deontológicas del sector
- 12. Accesibilidad de las personas con discapacidad a los productos de seguros

Módulo 2. De seguros distintos del seguro de vida

- 1. Naturaleza y características de los productos de seguros de no vida que proporcionen coberturas aseguradoras comprendidas en los ramos establecidos en la clasificación prevista en el anexo de la Ley 20/2015, de 14 de julio, de ordenación, supervisión y solvencia de las entidades aseguradoras y reaseguradoras.

Módulo 3.

De seguros de vida distintos de los productos de inversión basados en seguros (no ibips)

1. Naturaleza y características de los productos de seguros de vida que proporcionen coberturas aseguradoras comprendidas en los ramos establecidos en la clasificación prevista en el anexo de la Ley 20/2015, de 14 de julio, de ordenación, supervisión y solvencia de las entidades aseguradoras y reaseguradoras.
2. Organización y prestaciones garantizadas en el sistema de pensiones público
3. Normativa sobre blanqueo de capitales aplicable al seguro de vida

Módulo 4.

De productos de inversión basados en seguros (ibips)

1. Naturaleza y características de los productos de inversión basados en seguros
2. Ventajas y desventajas de las distintas opciones de inversión para los tomadores de seguros
3. Potenciales riesgos financieros derivados de los productos distribuidos
4. Cálculo financiero
5. Normativa fiscal aplicable a los productos de inversión basados en seguros
6. Información sobre sostenibilidad respecto de productos de inversión basados en seguros

Módulo 5.

De empresa

- 1. Estructura y organización de empresas
- 2. Normativa aplicable a las entidades del sector asegurador
- 3. Normativa europea en el ámbito asegurador
- 4. Marketing
- 5. Innovación tecnológica aplicable al sector asegurador
- 6. Gestión de recursos humanos
- 7. Normativa fiscal
- 8. Obligaciones contables y obligaciones en materia de información estadístico-contable
- 9. Matemáticas financieras: conceptos básicos
- 10. Estadística y matemática actuarial: conceptos básicos

Módulo 6.

La gerencia de riesgos y el fraude en seguros

Unidad didáctica 1.

La gestión integral del riesgo

- 1. Contextualización
- 2. Sistema de Gestión Integral del Riesgo
- 3. Cultura positiva del riesgo y reorganización estructural
- 4. Implementación estratégica de un SGIR

Unidad didáctica 2.

La identificación de los riesgos

- 1. Identificación de riesgos
- 2. Evaluación de riesgos
- 3. Clasificación de riesgos
- 4. Riesgos habituales en el sector seguros

Unidad didáctica 3.

Enterprise risk management

- 1. Conceptualización
- 2. COSO
- 3. ISO 31000
- 4. Semejanzas y diferencias entre COSO e ISO

Unidad didáctica 4.

El fraude en el sector seguros

- 1. El fraude en seguros
- 2. Tipos de fraudes en seguros
- 3. El fraude en España
- 4. Consecuencias de defraudar a una aseguradora

Unidad didáctica 5.

Medios para el control del fraude

- 1. Control del fraude
- 2. Red flags
- 3. Indicadores
- 4. Recomendaciones

Unidad didáctica 6.

La transformación digital y el auge del cibercrimen

- 1. Contextualización
- 2. Ciberseguridad
- 3. Insurtech

metodología de aprendizaje

La configuración del modelo pedagógico por el que apuesta INESEM, requiere del uso de herramientas que favorezcan la colaboración y divulgación de ideas, opiniones y la creación de redes de conocimiento más colaborativo y social donde los alumnos complementan la formación recibida a través de los canales formales establecidos.



Con nuestra metodología de aprendizaje online, el alumno comienza su andadura en INESEM Business School a través de un campus virtual diseñado exclusivamente para desarrollar el itinerario formativo con el objetivo de mejorar su perfil profesional. El alumno debe avanzar de manera autónoma a lo largo de las diferentes unidades didácticas así como realizar las actividades y autoevaluaciones correspondientes.

El equipo docente y un tutor especializado harán un *seguimiento exhaustivo*, evaluando todos los progresos del alumno así como estableciendo una línea abierta para la resolución de consultas.

Nuestro sistema de aprendizaje se fundamenta en *cinco pilares* que facilitan el estudio y el desarrollo de competencias y aptitudes de nuestros alumnos a través de los siguientes entornos:

Secretaría

Sistema que comunica al alumno directamente con nuestro asistente virtual permitiendo realizar un seguimiento personal de todos sus trámites administrativos.

Revista Digital

Espacio de actualidad donde encontrar publicaciones relacionadas con su área de formación. Un excelente grupo de colaboradores y redactores, tanto internos como externos, que aportan una dosis de su conocimiento y experiencia a esta red colaborativa de información.

Webinars

Píldoras formativas mediante el formato audiovisual para complementar los itinerarios formativos y una práctica que acerca a nuestros alumnos a la realidad empresarial.

Campus Virtual

Entorno Personal de Aprendizaje que permite gestionar al alumno su itinerario formativo, accediendo a multitud de recursos complementarios que enriquecen el proceso formativo así como la interiorización de conocimientos gracias a una formación práctica, social y colaborativa.

Comunidad

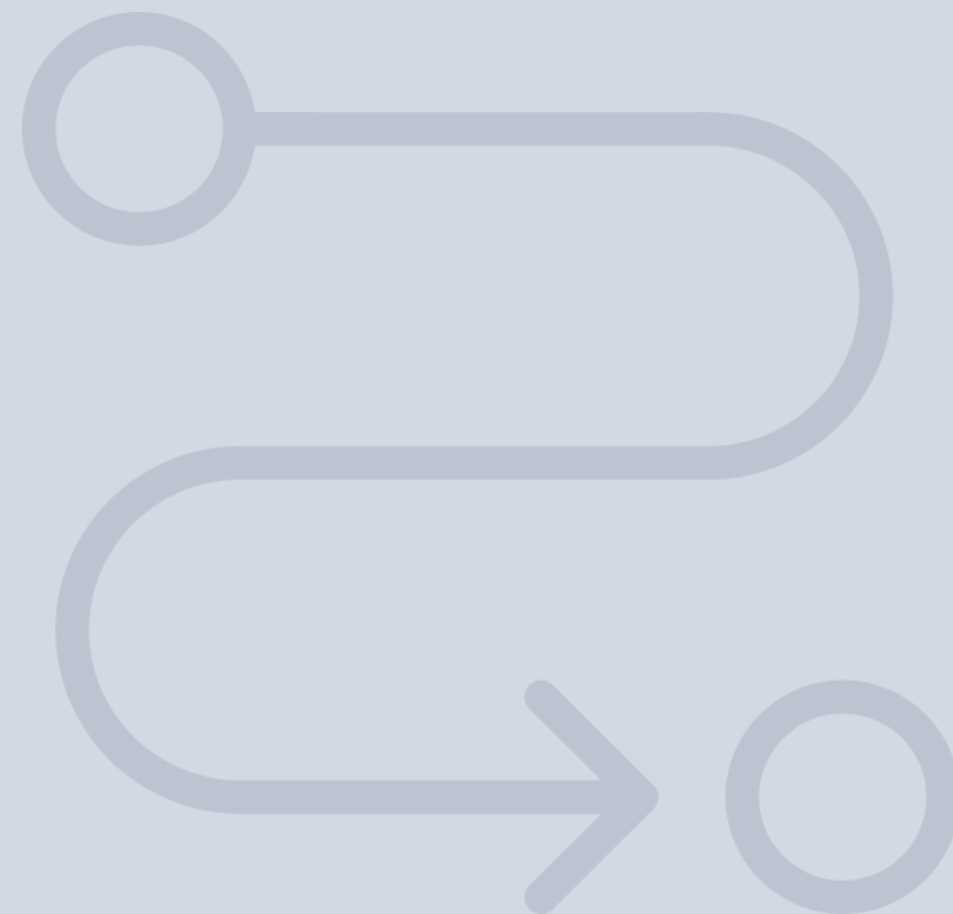
Espacio de encuentro que permite el contacto de alumnos del mismo campo para la creación de vínculos profesionales. Un punto de intercambio de información, sugerencias y experiencias de miles de usuarios.





SERVICIO DE **Orientación** de Carrera

Nuestro objetivo es el asesoramiento para el desarrollo de tu carrera profesional. Pretendemos capacitar a nuestros alumnos para su adecuada adaptación al mercado de trabajo facilitándole su integración en el mismo. Somos el aliado ideal para tu crecimiento profesional, aportando las capacidades necesarias con las que afrontar los desafíos que se presenten en tu vida laboral y alcanzar el éxito profesional. Gracias a nuestro Departamento de Orientación de Carrera se gestionan más de 500 convenios con empresas, lo que nos permite contar con una plataforma propia de empleo que avala la continuidad de la formación y donde cada día surgen nuevas oportunidades de empleo. Nuestra bolsa de empleo te abre las puertas hacia tu futuro laboral.



Financiación y becas

En INESEM

Ofrecemos a
nuestros alumnos
facilidades
económicas y
financieras para la
realización del pago
de matrículas,

todo ello
100%
sin intereses.

INESEM continúa ampliando su programa de becas para acercar y posibilitar el aprendizaje continuo al máximo número de personas. Con el fin de adaptarnos a las necesidades de todos los perfiles que componen nuestro alumnado.



20%

**Beca
desempleo**

Para los que atraviesen un periodo de inactividad laboral y decidan que es el momento idóneo para invertir en la mejora de sus posibilidades futuras.

15%

**Beca
emprende**

Nuestra apuesta por el fomento del emprendimiento y capacitación de los profesionales que se han aventurado en su propia iniciativa empresarial.

10%

**Beca
alumnos**

Como premio a la fidelidad y confianza de los alumnos en el método INESEM, ofrecemos una beca a todos aquellos que hayan cursado alguna de nuestras acciones formativas en el pasado.

Cursos Superiores

Curso Superior de Seguros y Gestión de Riesgos

Impulsamos tu carrera profesional



INESEM
BUSINESS SCHOOL

www.inesem.es



958 05 02 05 formacion@inesem.es

Gestionamos acuerdos con más de 2000 empresas y tramitamos más de 500 ofertas profesionales al año.

Facilitamos la incorporación y el desarrollo de los alumnos en el mercado laboral a lo largo de toda su carrera profesional.